

## I processi di internazionalizzazione del settore orafo visto dagli operatori

Maria Cristina Squarcialupi – Presidente Club degli Orafi Italia

Vicenza, 6 settembre 2025

### 8 imprese su 10 sono presenti nei mercati internazionali

Imprese presenti nei mercati internazionali (%)

#### Strumenti per servire i mercati internazionali

(% di imprese internazionalizzate; possibili più risposte)

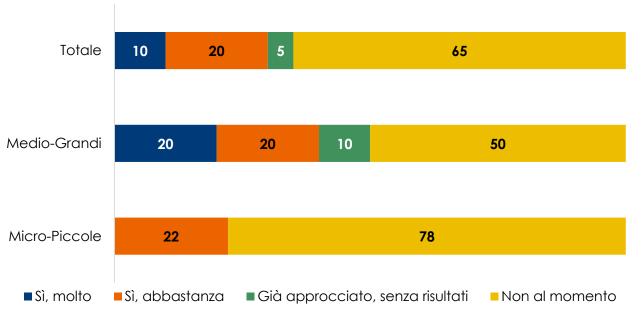






### Il 30% del campione sta valutando nuove attività...

Date le attuali incertezze in alcuni mercati tradizionali per l'export italiano, la sua azienda è interessata a valutare l'avvio di nuove attività o investimenti all'estero? (%; netto non so)



Tra le imprese MedioGrandi, 1 su 5 dichiara un 
interesse elevato per 
valutare nuove attività 
all'estero

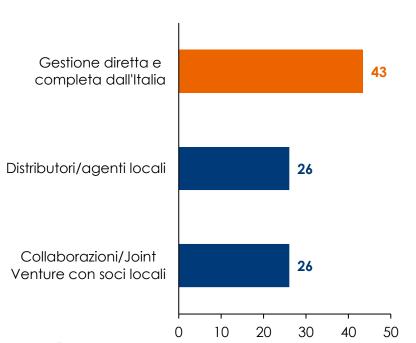




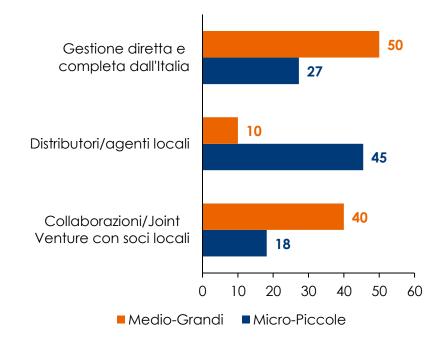
### ...attraverso un approccio che predilige la gestione diretta

#### Tipologia di approccio per la gestione degli investimenti all'estero

(%; possibili più risposte)



#### Dettaglio per classe dimensionale

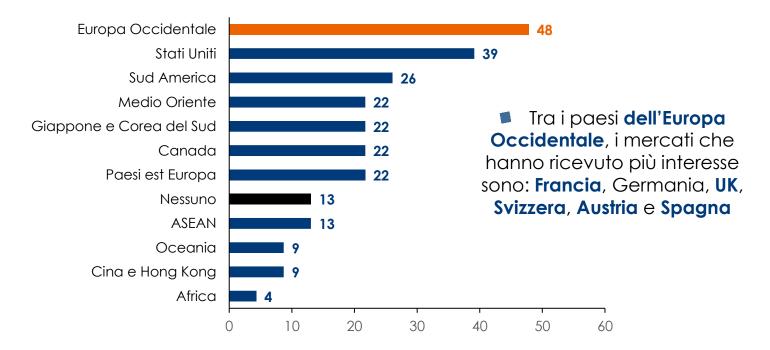




INTESA M SANPAOLO

#### In crescita l'interesse verso i mercati europei

Continenti/paesi per maggior interesse per avviare o potenziare attività o investimenti (%; possibili più risposte; netto «nessuno»)

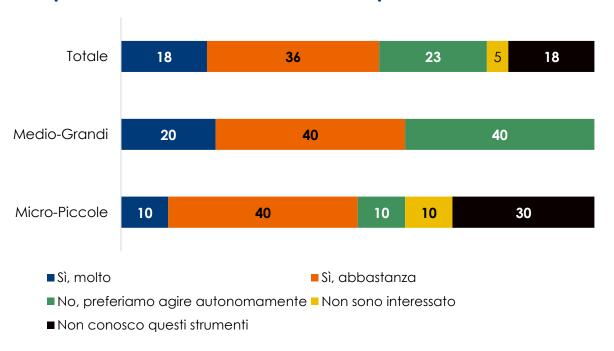






## Gli strumenti del Governo a supporto: ancora poco conosciuti tra le imprese più piccole

La sua azienda sarebbe interessata a usufruire degli strumenti e del supporto messi a disposizione dal Governo Italiano per l'internazionalizzazione (%)







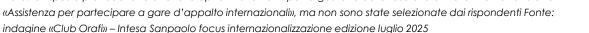
## I bisogni delle imprese sempre più articolati: prevalgono ricerca di clienti e partecipazione a fiere

Servizi che possono facilitare maggiormente lo sviluppo dell'internazionalizzazione (%; possibili più risposte)



- Le Micro-Piccole Imprese mostrano maggior interesse rispetto alle Medio-Grandi per consulenza e supporto fiscale
- Le Medio-Grandi richiedono maggiormente analisi strategiche indicate dal 40% dei rispondenti
- La partecipazione a Fiere è stata indicata in modo trasversale da più del 40% dei rispondenti per tutte le classi dimensionali







### I partner delle imprese: spinta del mercato, ma anche supporto delle istituzioni

Partner che possono facilitare maggiormente lo sviluppo dell'internazionalizzazione (%; possibili più risposte)







### La risposta ai dazi: aumentare la diversificazione e la qualità aiuta a rendere non sostituibili i beni prodotti

Reazioni delle imprese alla nuova politica commerciale americana (in % delle imprese che operano con il mercato USA; possibili più risposte)

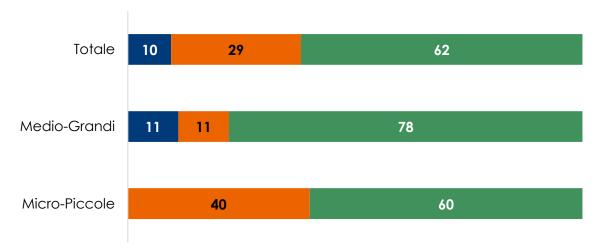






# Interesse per potenziare il turismo che può esprimere un'elevata capacità di spesa

Interesse per strategie specifiche per attrarre ulteriormente turisti esteri nei propri punti vendita (%)



Le provenienze che sono state indicate da chi ha dichiarato interesse per attrarre ulteriormente turisti esteri sono le nazionalità statunitensi e mediorientali con un interesse evidente verso una maggiore capacità di spesa

- ■Sì, stiamo pianificando di implementarle
- ■No, ma siamo interessati a valutarle
- No, non rientra nelle nostre priorità



