



Club degli Orafi Italia

L'INTELLIGENZA ITALIANA NEL GIOIELLO

INTESA  SANPAOLO

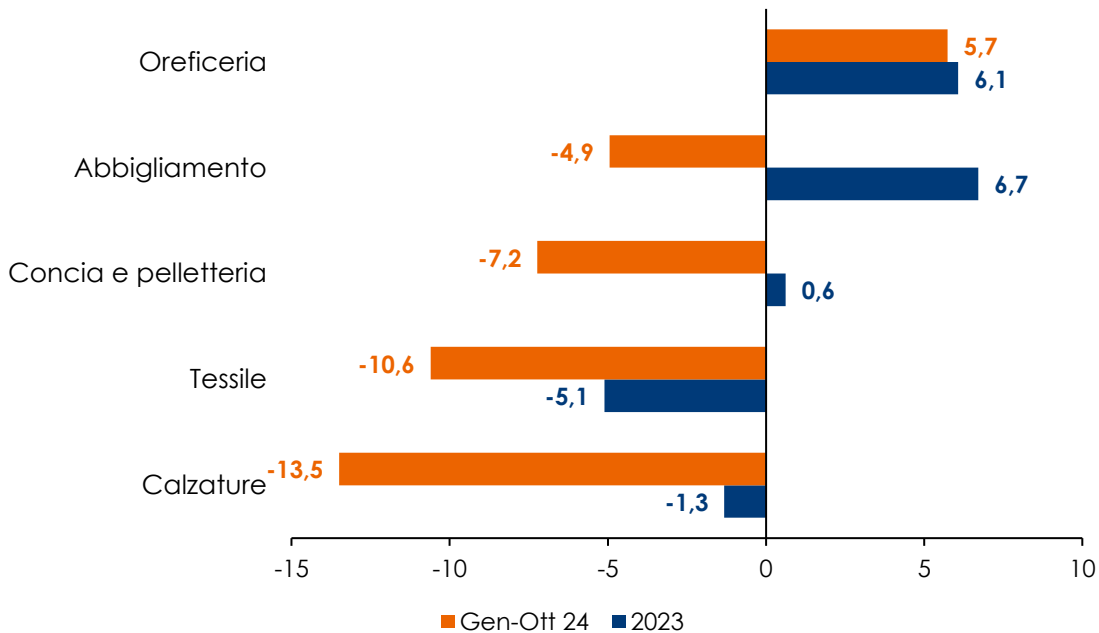
# L'impresa orafa nel contesto attuale e l'impatto del passaggio generazionale sulle strategie aziendali

Sara Giusti – Research Department

Vicenza, 17 gennaio 2025

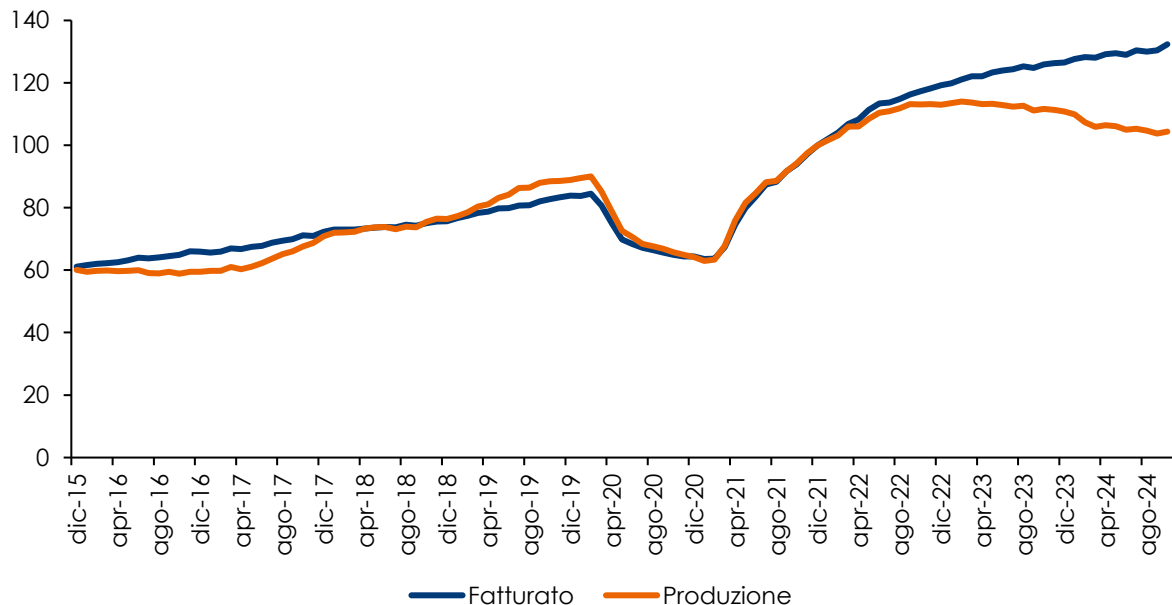
# Pur in un contesto riflessivo del sistema moda, l'oreficeria si conferma in controtendenza...

### Evoluzione del fatturato (var. % tendenziali)



# ...anche se si amplia la forbice con la produzione

## Oreficeria e bigiotteria: evoluzione della produzione industriale e del fatturato (medie mobili a 12 termini, dicembre 2015 = 100)

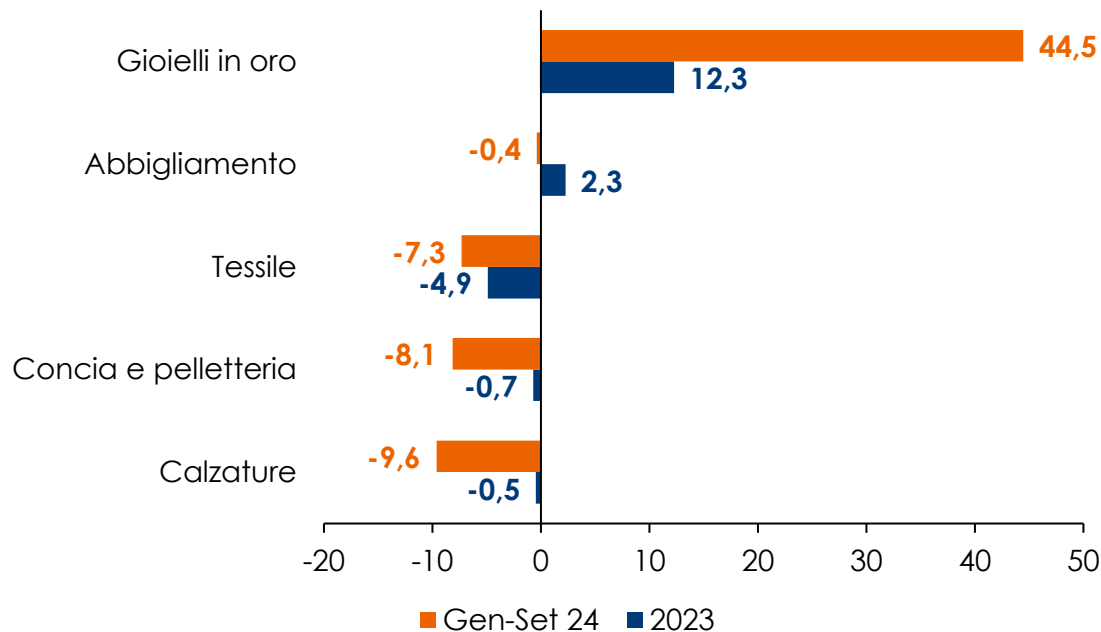


■ Nei primi dieci mesi del 2024 il **fatturato** del settore orafa è **cresciuto del 5,7%**, mentre la **produzione** si è **contratta del -7,1%**

Fonte: elaborazioni Intesa Sanpaolo su dati Istat

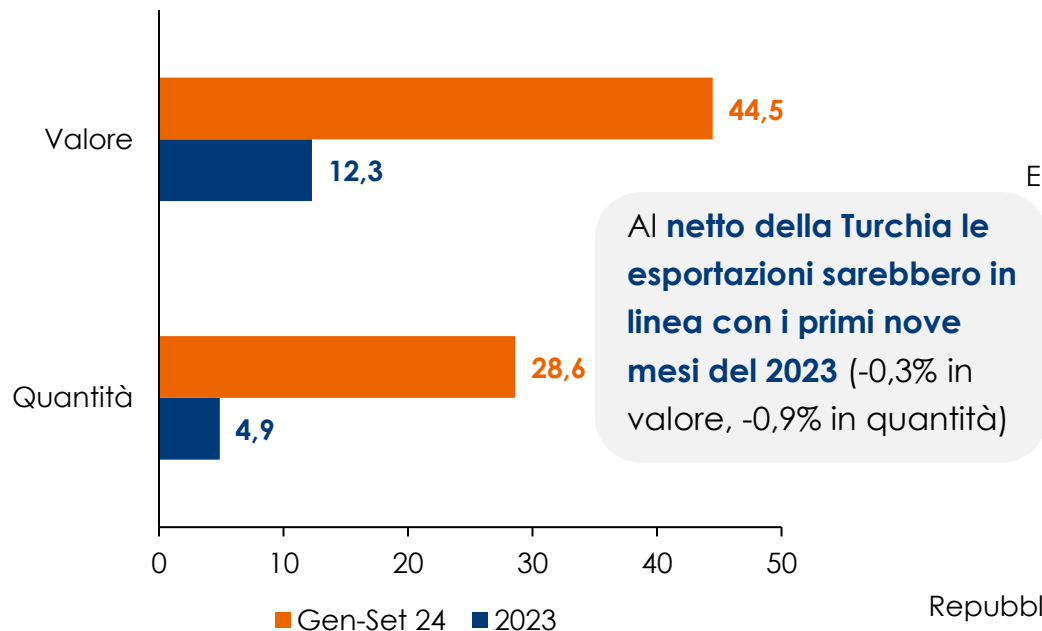
# Premia la competitività sui mercati internazionali...

## Evoluzione delle esportazioni (var. % tendenziali)

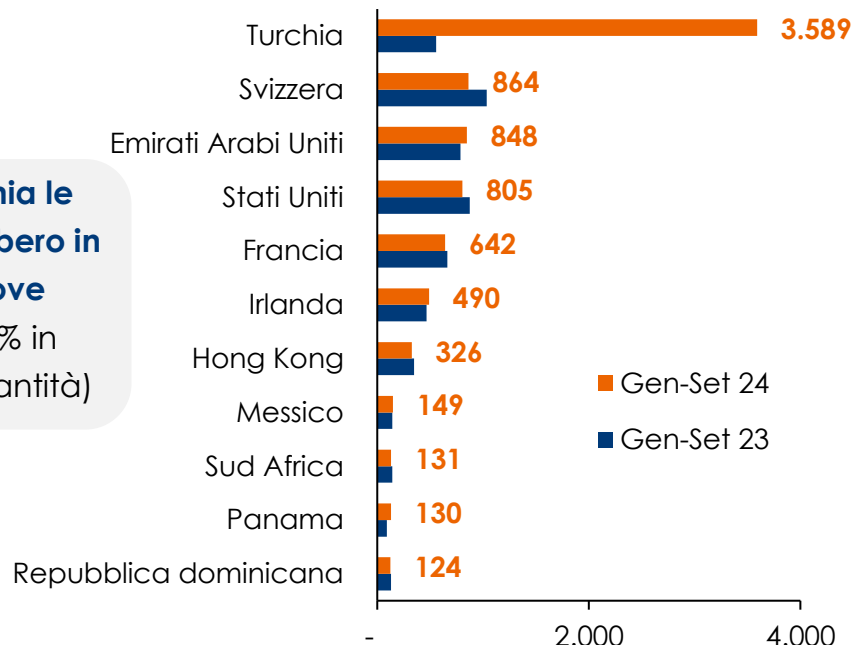


# ...sostenuta dalle vendite verso la Turchia

## Esportazioni di gioielli in oro (var. %)



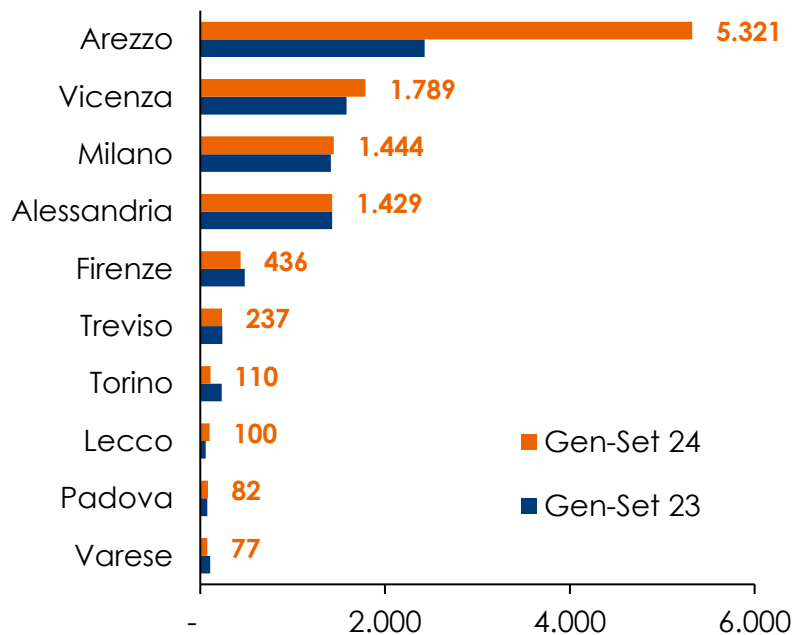
## Esportazioni di gioielli in oro nei principali mercati di sbocco (gennaio-settembre; mln €)



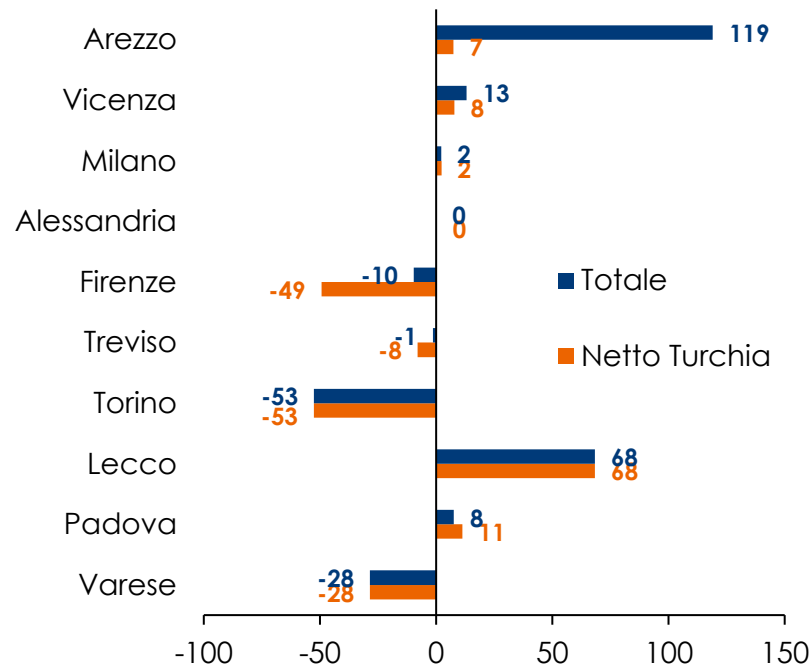
# Arezzo il distretto più legato al mercato turco

I **distretti monitorati** (Arezzo, Vicenza e Valenza che coprono il 75% dell'export) hanno registrato nei primi nove mesi del 2024 **una crescita del 57%**, grazie alle **esportazioni verso la Turchia da Arezzo (+641%) e Vicenza (+104%)**

## Esportazioni di orficeria per provincia (gennaio-settembre; mln €)



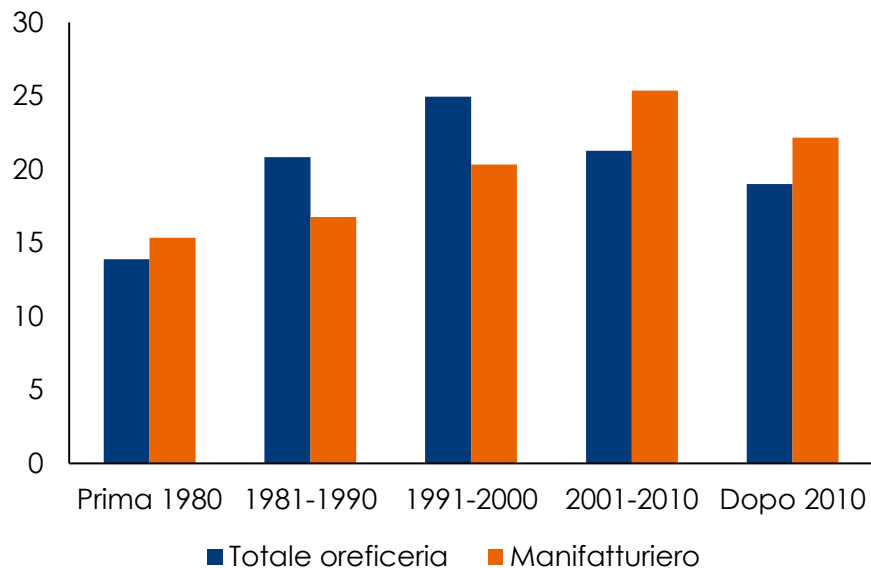
## Andamento delle esportazioni di orficeria per provincia (var. %)



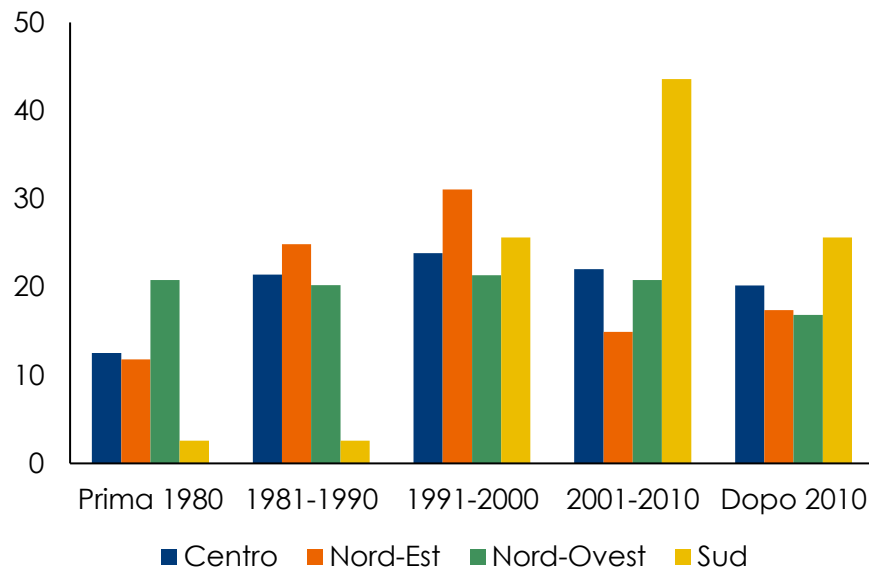
# Un'analisi dell'età delle imprese del settore...

Distribuzione del numero di imprese per anno di costituzione (%)

Confronto tra oreficeria e manifatturiero (%)

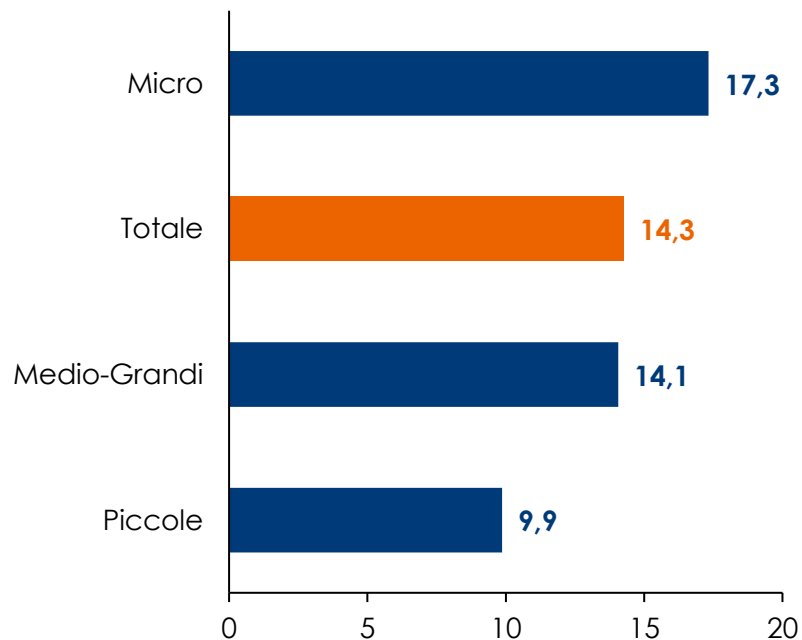


Oreficeria: dettaglio per area geografica (%)

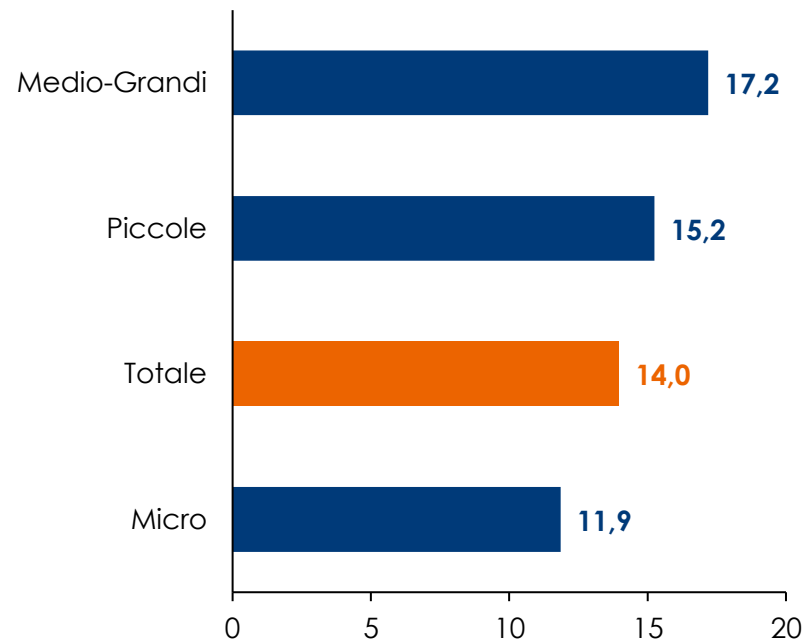


# ...e della tipologia del board per età dei componenti

**% imprese con board composto completamente da over 65 per classe dimensionale**



**% imprese con board con almeno un under 40 per classe dimensionale**

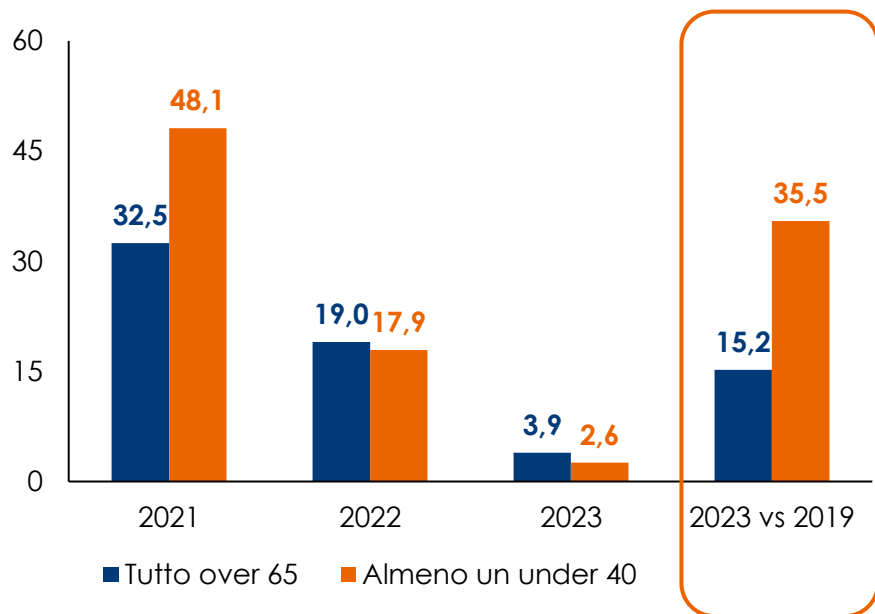


*Nota: sono state analizzate 680 imprese del settore per cui è disponibile l'informazione sui componenti del board*  
 Fonte: Intesa Sanpaolo Integrated Database

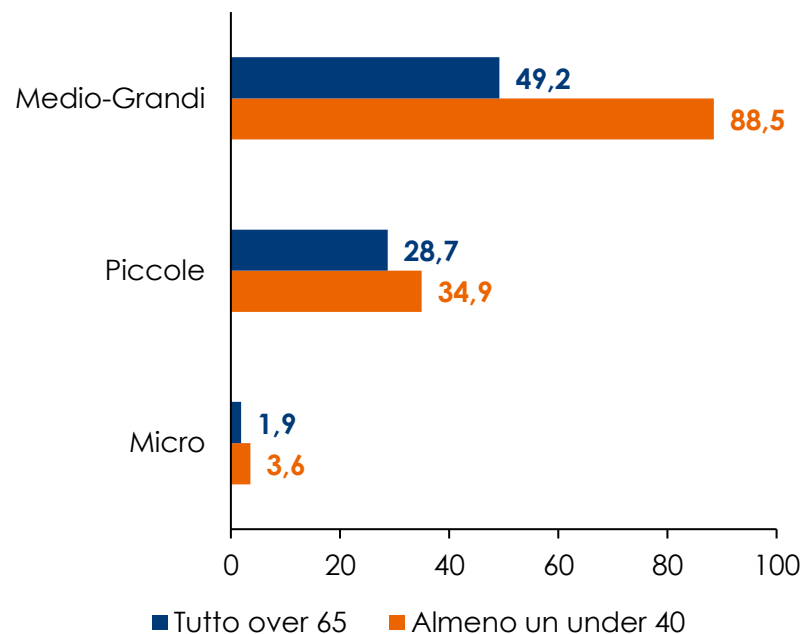


# Perché è importante la presenza di giovani: la crescita del fatturato...

### Variatione del fatturato per tipologia del board (var. %; mediana)

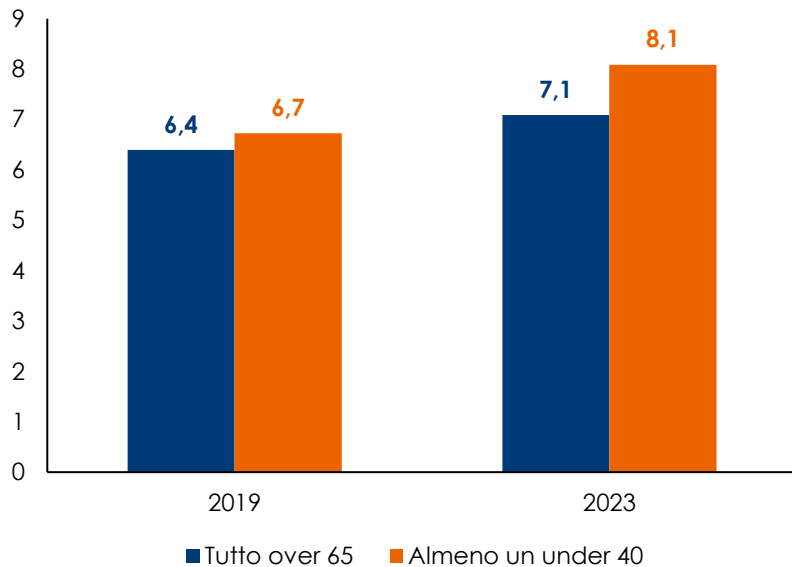


### Variatione fatturato 2023 vs 2019: dettaglio per classe dimensionale (var. %; mediana)

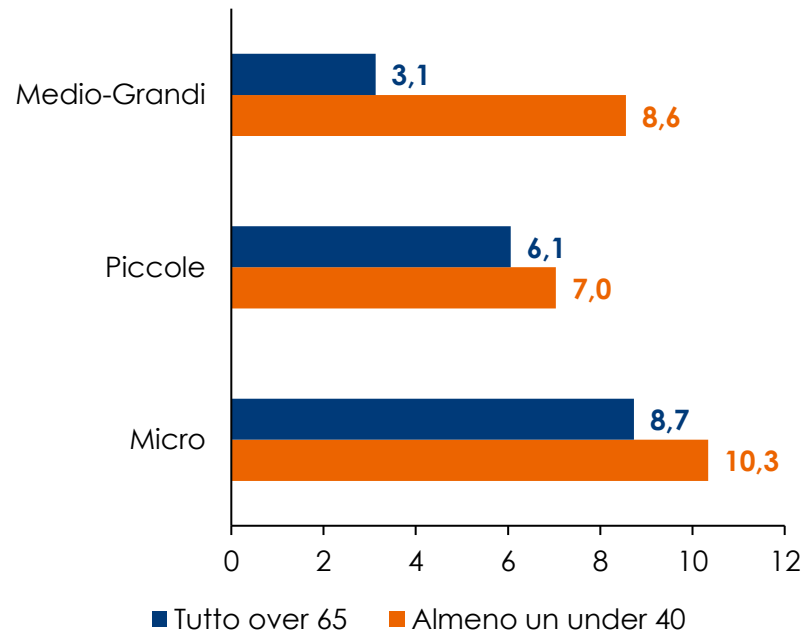


# ...la maggiore marginalità

Ebitda margin (%; mediana)

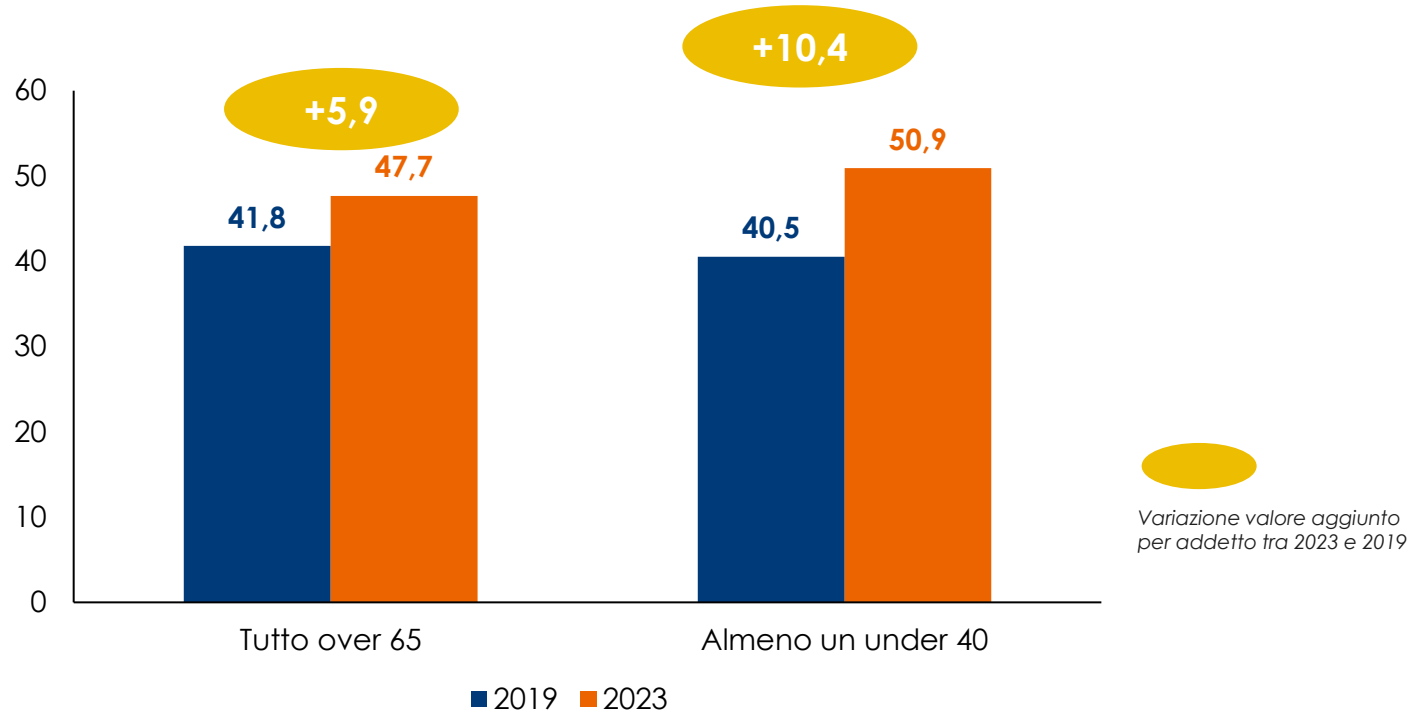


Ebitda margin 2023 per classe dimensionale (%; mediana)



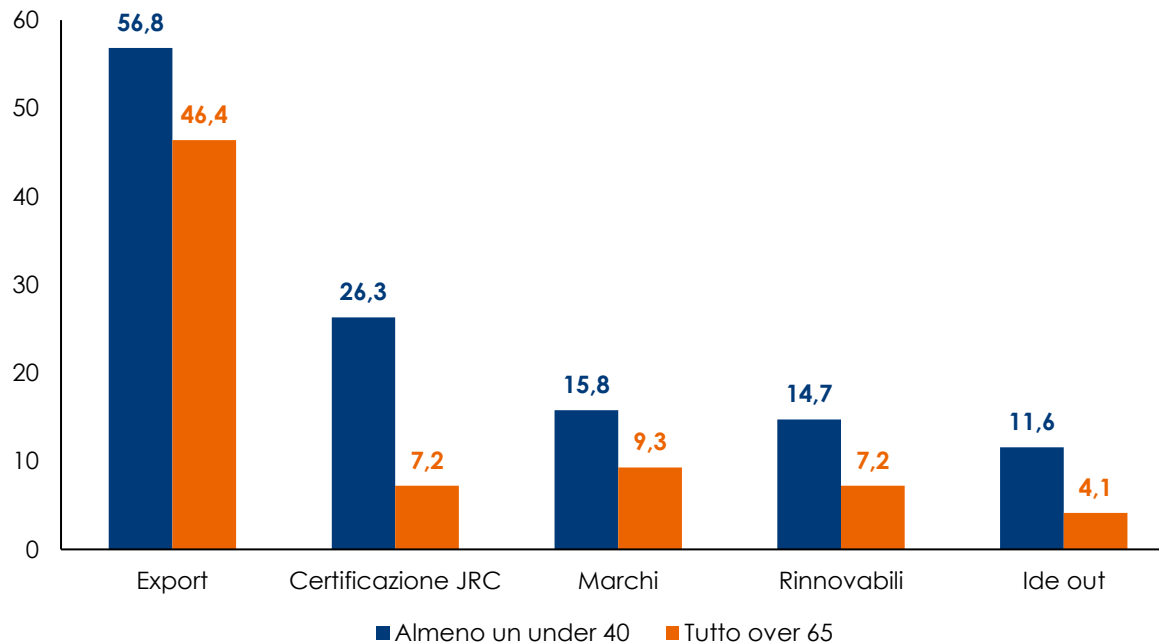
# Aumenta la produttività...

Valore aggiunto per addetto (migliaia di euro; mediana)



# ...grazie anche a un profilo strategico più evoluto

Diffusione delle strategie tra imprese per  
tipologia di board (2023; % imprese)



## Importanti comunicazioni

Gli economisti che hanno redatto il presente documento dichiarano che le opinioni, previsioni o stime contenute nel documento stesso sono il risultato di un autonomo e soggettivo apprezzamento dei dati, degli elementi e delle informazioni acquisite e che nessuna parte del proprio compenso è stata, è o sarà, direttamente o indirettamente, collegata alle opinioni espresse.

La presente pubblicazione è stata redatta da Intesa Sanpaolo S.p.A. Le informazioni qui contenute sono state ricavate da fonti ritenute da Intesa Sanpaolo S.p.A. affidabili, ma non sono necessariamente complete, e l'accuratezza delle stesse non può essere in alcun modo garantita. La presente pubblicazione viene a Voi fornita per meri fini di informazione ed illustrazione, ed a titolo meramente indicativo, non costituendo pertanto la stessa in alcun modo una proposta di conclusione di contratto o una sollecitazione all'acquisto o alla vendita di qualsiasi strumento finanziario. Il documento può essere riprodotto in tutto o in parte solo citando il nome Intesa Sanpaolo S.p.A.

La presente pubblicazione non si propone di sostituire il giudizio personale dei soggetti ai quali si rivolge. Intesa Sanpaolo S.p.A. e le rispettive controllate e/o qualsiasi altro soggetto ad esse collegato hanno la facoltà di agire in base a/ovvero di servirsi di qualsiasi materiale sopra esposto e/o di qualsiasi informazione a cui tale materiale si ispira prima che lo stesso venga pubblicato e messo a disposizione della clientela.

## Comunicazione dei potenziali conflitti di interesse

Intesa Sanpaolo S.p.A. e le altre società del Gruppo Bancario Intesa Sanpaolo (di seguito anche solo "Gruppo Bancario Intesa Sanpaolo") si sono dotate del "Modello di organizzazione, gestione e controllo ai sensi del Decreto Legislativo 8 giugno 2001, n. 231" (disponibile sul sito internet di Intesa Sanpaolo, all'indirizzo: <https://group.intesasnpaolo.com/it/governance/dlgs-231-2001>) che, in conformità alle normative italiane vigenti ed alle migliori pratiche internazionali, prevede, tra le altre, misure organizzative e procedurali per la gestione delle informazioni privilegiate e dei conflitti di interesse, che comprendono adeguati meccanismi di separazione organizzativa, noti come Barriere informative, atti a prevenire un utilizzo illecito di dette informazioni nonché a evitare che gli eventuali conflitti di interesse che possono insorgere, vista la vasta gamma di attività svolte dal Gruppo Bancario Intesa Sanpaolo, incidano negativamente sugli interessi della clientela.

In particolare le misure poste in essere per la gestione dei conflitti di interesse tra il Gruppo Bancario Intesa Sanpaolo e gli Emittenti di strumenti finanziari, ivi incluse le società del loro gruppo, nella produzione di documenti da parte degli economisti di Intesa Sanpaolo S.p.A. sono disponibili nelle "Regole per Studi e Ricerche" e nell'estratto del "Modello aziendale per la gestione delle informazioni privilegiate e dei conflitti di interesse", pubblicato sul sito internet di Intesa Sanpaolo S.p.A. all'indirizzo <https://group.intesasnpaolo.com/it/research/RegulatoryDisclosures>. Tale documentazione è disponibile per il destinatario dello studio anche previa richiesta scritta al Servizio Conflitti di interesse, Informazioni privilegiate ed Operazioni personali di Intesa Sanpaolo S.p.A., Via Hoepli, 10 – 20121 Milano – Italia.

Inoltre, in conformità con i suddetti regolamenti, le disclosure sugli interessi e sui conflitti di interesse del Gruppo Bancario Intesa Sanpaolo sono disponibili all'indirizzo <https://group.intesasnpaolo.com/it/research/RegulatoryDisclosures/archivio-dei-conflitti-di-interesse> ed aggiornate almeno al giorno prima della data di pubblicazione del presente studio. Si evidenzia che le disclosure sono disponibili per il destinatario dello studio anche previa richiesta scritta a Intesa Sanpaolo S.p.A. – Industry & Banking Research, Via Romagnosi, 5 - 20121 Milano - Italia.

### A cura di:

Sara Giusti, *Research Department, Intesa Sanpaolo*